



Sales & Marketing Manager (m/w) **Inbound Marketing, 40 Stunden/Woche**

n.b.s hotels & locations GmbH
Mödling

Als Agentur für Marketing und Events vermarkten wir touristische Betriebe, Locations und Destinationen und veranstalten Messen und Events. Wir sind ein kleines Team von 10 individuellen Persönlichkeiten, die dringend Unterstützung brauchen.

Wie jeder suchen jemanden, der charmant, charismatisch, besonders klug und schlau, mit top Ausbildung, dynamisch und einfach perfekt ist.

Aber ganz ehrlich? Ist das nicht langweilig?

Wir suchen lieber dich

Liebenswert und gerne ein wenig eigenwillig, manchmal zu genau und richtig lästig, bitte nur nicht immer gut gelaunt....Wir mögen es, wenn du in der Früh nicht gleich im Büro Pirouetten tanzt.

Wir suchen dich, der/die du deinen Morgenkaffee erst mal genießen musst, dich der/die nicht immer die perfekt sitzende Frisur hat und dich vielleicht auch manchmal im Kleiderschrank vergreifst...ja, du darfst bei uns auch mal im falschen Moment lachen. Du musst bei uns auch nicht verheimlichen, wenn du einmal nicht optimal einsatzbereit bist. Es ist uns fast lieber, du sagst es uns, wie es ist.

Und nein, wir brauchen niemanden Perfekten, kein Wunderwuzzi, keinen Vorzugsschüler. Wir suchen jemanden mit Persönlichkeit, einer schnellen Auffassungsgabe und Neugierde, mit einer gesunden Portion Humor und sympathischem Auftreten, gerne mit kleinen Ticks und Besonderheiten, die dich zu dem machen, der/die du bist. Dann könntest du gut zu uns passen. Wir sind nämlich genau so....aber das was wir suchen ist das was uns ausmacht: wir lieben das was wir tun und brennen dafür unsere Kunden zufrieden zu stellen...

Aber nun zur Arbeit...hier ist einiges zu tun

- Erarbeiten und Umsetzen von Verkaufs- und Marketingstrategien für unsere Partnerbetriebe im MICE Bereich (Meeting | Incentive | Congress | Events), sprich Locations und Hotels
- regelmäßige Verkaufs- und Marketingaktivitäten
- Abstimmung und Reporting mit unseren Klienten
- Recherchieren und Verfassen von Blogbeiträgen
- Content Erstellung für Socialmedia
- Erstellung von Newslettern & Landingpages und deren ansprechende Gestaltung
- Recherche und Ansprache passender Unternehmen für Kooperationen

Was brauchen wir von dir?

....siehe oben und

- abgeschlossene Marketing und/oder Tourismusausbildung
- MICE Erfahrung erhöht definitiv deine Chancen
- vorzugsweise Erfahrung im Verkauf oder ein wahres Verkaufstalent
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Teamfähige, lösungsorientierte und flexible Persönlichkeit mit echter „hands on Mentalität“, die selbstständig arbeiten möchte
- Einen kurzen Weg nach Perchtoldsdorf / gute Verkehrsanbindung
- Last but not least – keine Angst vor unserem Büro-Hund Felix

Was hast du von uns zu erwarten?

- Gehalt ab 2.100,- brutto pro Monat (Überzahlung gerne und selbstverständlich, je nach Erfahrung und Engagement)
- Handy & nach Einarbeitungszeit Notebook fürs mobile Arbeiten
- Mittagessen & wöchentliche Yogasession inklusive
- laufende Weiterbildung in
 - Tourismusmarketing
 - Inbound Marketing
 - Hubspot (Zertifizierungen)
- Bei n.b.s erwartet dich ein familiäres Arbeitsklima, in dem ein starker Zusammenhalt besteht. Wir sind technisch optimal ausgestattet, weil wir finden, dass man dabei nicht sparen sollte.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit kurzem Lebenslauf an:

n.b.s GmbH - marketing & events

zu Händen: Christina Neumeister-Böck

Elisabethstraße 23, 2380 Perchtoldsdorf

T: 01/867 36 60 F: DW 14

cneumeister@nbs.co.at